

Stellenbezeichnung: Praktikum / Internship International Key Account Management Stationär

SIND SIE EIN ECHTER KÄRCHER TYP?

Ich mache mich aus dem Staub, bevor es eng wird

Ich stelle mich verantwortungsvoll jeder neuen Aufgabe

BE THE DIFFERENCE
www.kaercher.com/career

Kärcher ist Weltmarktführer für Reinigungssysteme, -produkte und -dienstleistungen und steht für Qualität, Innovation und Nachhaltigkeit. Diesen Erfolg verdanken wir nicht zuletzt unseren Beschäftigten. Als Familienunternehmen mit gewachsenen Konzernstrukturen überzeugen wir mit herausragenden beruflichen Perspektiven und einem vertrauensvollen Umgang. Interessante Herausforderungen und offener Wissenstransfer bieten eine perfekte Plattform für Ihre individuelle Karriereplanung und persönliche Weiterentwicklung.

Außergewöhnliche Aufgaben verlangen außergewöhnliche Mitarbeiter. Wir vergeben im Bereich **Vertrieb (International Key Account Management)** an unserem Standort in Winnenden bei Stuttgart ein 6-monatiges Praktikum ab März 2021.

Ihr Praktikum bei Kärcher – Spannende Aufgaben erwarten Sie

- An der Seite erfahrener Spezialisten können Sie wertvolle Praxiserfahrungen im Bereich International Key Account Management eines international erfolgreichen Unternehmens sammeln
- In enger Abstimmung mit mit anderen Abteilungen unterstützen Sie in anstehenden Projekten und im Tagesgeschäft
- Ebenso arbeiten Sie in allen Aspekten der operativen Kundenbetreuung mit
- Sie unterstützen bei der Erstellung strategischer Markt- und Vertriebskanal-Analysen
- Erstellung von Präsentationsunterlagen (z. B. Kundenpräsentationen)
- Sie unterstützen bei der Vorbereitung internationaler Meetings
- Sie bekommen die Möglichkeit, einen Einblick in die verschiedenen stationären Vertriebskanäle (Home Improvement, Lebensmitteleinzelhandel, Elektro) zu erlangen

Sind Sie ein echter Kärcher Typ? – Mit Ihrem Profil unsere Kärcher Kultur bereichern

- Sie überzeugen mit guten Studienleistungen der Fachrichtungen BWL, International Management, Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen oder einer vergleichbaren Studienrichtung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, die es Ihnen ermöglichen, Präsentationen und Unterlagen auch verständlich für unser internationales Business aufzubereiten, eine weitere Sprache ist von Vorteil
- Fortgeschrittene Kenntnisse in MS Office, insbesondere PowerPoint und Excel. Kenntnisse der Google GSuite sind von Vorteil
- Sie verfügen über Analysevermögen, punkten durch Ihre ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie hohe Kundenorientierung und stehen für Offenheit gegenüber Innovationen und kreativen Lösungen

Unser spezielles Kärcher Angebot für Sie – Ihre Vorteile auf einen Blick

- Onboarding Event Anfang März und September, damit Sie sich schnell bei uns zurechtfinden
- Eine umfangreiche Einarbeitung und individuelle Betreuung in Ihrer Abteilung
- Zahlreiche Networking-Möglichkeiten (z.B. beim Mystery Lunch)
- Eine monatliche Vergütung in Höhe von 1.425 Euro, eine flexibel planbare 35h Arbeitswoche, einen monatlichen ÖPNV-Fahrtkostenzuschuss von 85%
- Abwechslungsreiche Sportangebote - von Yoga über Zumba bis hin zum Outdoor Training
- 30% Rabatt auf unsere Produkte sowie vielfältige Corporate Benefits (z.B. auf Urlaubsreisen, Mode oder Kinobesuche)

So geht's mit Hochdruck in Richtung Karriere:

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung bestehend aus Anschreiben, Lebenslauf sowie relevanten Zeugnissen (inkl. Notenspiegel). Bitte denken Sie daran – falls erforderlich – auch eine aktuelle Immatrikulationsbescheinigung, einen Pflichtpraktikumsnachweis und eine gültige Arbeits- und Aufenthaltserlaubnis hochzuladen. Wir begrüßen die Bewerbung von Menschen mit Behinderung, deren Integration uns ein besonderes Anliegen ist.

Kontakt

Ihr Ansprechpartner für diese Position ist Frau Sergül Tanriver. Erste allgemeine Fragen rund um Ihre Bewerbung beantworten wir Ihnen gerne in unserem Recruiting Center unter der Telefonnummer +49 7195 14 5440.

Alfred Kärcher SE & Co. KG | campusrelations@de.kaercher.com | www.kaercher.com