

Willkommen an Bord

Die Würth Elektronik Gruppe mit über 7.300 Mitarbeitern in 50 Ländern fertigt und vertreibt elektronische, elektromechanische Bauelemente, Leiterplatten und intelligente Power- und Steuerungssysteme. Der Unternehmensbereich Würth Elektronik eiSos mit Sitz in Waldenburg ist als Spezialist für elektronische und elektromechanische Bauelemente einer der erfolgreichsten der Würth-Gruppe.



Ihr Platz an Deck.

Studieren und Praxisluft schnuppern!

Studium mit vertiefter Praxis! Technischer Vertrieb

Start zwischen 1. und 3. Semester | Waldenburg | Job-ID 665

Das **S**tudium mit **v**ertiefter **P**raxis bietet Studierenden die Möglichkeit, die theoretischen Kenntnisse aus dem Studium in der Praxis anzuwenden. Ihre Theoriephasen verbringen Sie wie gewohnt im Vorlesungssaal. Während Ihrer vorlesungsfreien Zeit inklusive Pflichtpraktikum und Abschlussarbeit arbeiten Sie in unserem Headquarter in Waldenburg. Während des Programms haben Sie jederzeit die Unterstützung eines Betreuers im Unternehmen und werden umfangreich auf den Direkteinstieg nach dem Studium bei uns vorbereitet. **Hier** finden Sie weitere Informationen zu unserem SVP.

Ihre Aufgaben an Bord

- Sammeln von Praxiserfahrungen durch intensives Kennenlernen aller vertriebsrelevanten Betriebsabläufe, Software Tools sowie unseres Produktportfolios
- Betreuen der Kunden, aktives Telefonieren und regelmäßige Mitreisen im Außendienst
- Kennenlernen von Schnittstellenabteilungen wie Produktmanagement, Sales Support und Disposition
- Selbständiges Bearbeiten von Projekten

Ihre Perspektive

- Besondere Unternehmenskultur, in der Wertschätzung und Teamgeist großgeschrieben werden
- Umfassende Einarbeitung und zahlreiche Lern- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Vielfältige Benefits wie unser Aktiv- & Gesundheitsprogramm WEtality, Kantine, Firmenevents und Fahrtkostenzuschuss
- Wir leben Diversität und schätzen Vielfalt
- Vergütung auch während der Theoriephasen

Ihre Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossenes Grundstudium im Studiengang Elektrotechnik, Internationales technisches Vertriebsmanagement oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Gute Englischkenntnisse
- Selbstständige und engagierte Arbeitsweise
- Ihre Stärken: unternehmerisches Gespür, Teamfähigkeit und Kommunikationsfreude

Ihre Bewerbung

Janine Seybold freut sich auf Ihre Bewerbung direkt über unser Onlineportal. Das komplette Stellenangebot und den Bewerbungslink finden Sie hier:

www.we-online.de/job665



www.we-online.de/karriere

more than you expect